



Die **Gesellschaft für Tierernährung mbH** mit Sitz in Wildeshausen sowie Werken in Wildeshausen und Memmingen ist eine Tochtergesellschaft der Deutschen Tiernahrung Cremer GmbH & Co. KG, dem marktführenden Unternehmen der Futtermittelindustrie.

Seit Jahrzehnten gehören wir zu den erfolgreichsten Herstellern und Lieferanten der Qualitätsprodukte für Nutz- und Heimtiere mit höchsten Ansprüchen an Qualität!

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen und rund um das Thema Tierernährung erhalten Sie über unsere Website: www.mineralfutter.de

Innovation und Kompetenz im Bereich Mineral-, Ergänzungs- und Spezialfuttermittel!

Interessiert?

Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per Mail unter Angabe der Kennziffer **GFT 2018/7** an unsere Zentrale Personalabteilung:

bewerbung@deutsche-tiernahrung.de

oder nutzen Sie unser Online-Bewerbungsformular auf unserer Homepage:

www.deutsche-tiernahrung.de

Für Rückfragen zu diesen Positionen steht Ihnen Herr Grueber unter Tel. 0171-3349984 gerne zur Verfügung.

Für die Übernahme bestehender Verkaufsgebiete in Baden-Württemberg und Bayern suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Verkaufsberater (m/w) im Außendienst

Ihr Profil:

- abgeschlossenes Agrarstudium od. vergleichbare Qualifikation als Landwirtschaftsmeister/in /-techniker/in mit Schwerpunkt im Bereich Fütterung und Management in der Schweine- bzw. Rinderhaltung
- hohe Motivation im Bereich Vertrieb und Verkauf sowie fundiertes, kaufmännisches Betriebsverständnis
- ausgeprägte Organisations- und Kommunikationsfähigkeit sowie Verhandlungs- und Abschlussicherheit
- ausgeprägte Fähigkeiten zum eigenverantwortlichen, selbstständigen und teamorientierten Arbeiten
- routinierter Umgang mit dem PC

Ihre Aufgaben:

- umfassende fachliche und produktbezogene Betreuung und Beratung unserer Kunden innerhalb eines definierten Verkaufsgebietes
- Marktbeobachtung und daraus resultierende Ableitung von Zukunftsstrategien für Ihre Kundengruppe
- Mitwirkung und Unterstützung bei der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingmaßnahmen
- Steigerung von Umsatz und Deckungsbeitrag
- Neukundenakquisition zur Sicherstellung optimaler Marktausschöpfung
- enge Zusammenarbeit mit der Verkaufsabteilung

Unser Angebot:

- intensive Einarbeitung sowie permanente fachliche Weiterbildung
- verantwortungsvolle Mitarbeit mit großen Gestaltungsspielräumen
- fachliche Unterstützung durch unsere Fachabteilung
- umfassendes, innovatives Produktsortiment verbunden mit Beratungstools für die leistungsstarke und kosteneffiziente Fütterung von Sauen, Ferkeln, Mastschweinen, Milchkühen und Rindern
- Raum für Eigeninitiative und Verantwortung
- angemessenes, leistungsbezogenes Gehalt mit den Sozialleistungen eines marktführenden Unternehmens
- neutraler Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung